

60 Rómulo y a. Salinas

R: Rómulo

A: Abel salinas

Asunto: Comentan sobre llegadas de dos naves para Petroperu sus dueños esperan ganar una licitación de tres o cuatro años para justificar su inversión. Comentan sobre pago a colaboradora Carmen.

R: Abelito

A: Rómulo, recién estoy revisando mis carpetas anteriores y aquí he encontrado lo que tú me has hablado antes, de la cuestión esta de los cien mil barriles, la consultaría lo de los amigos

R: ¿Lo del asfalto?

A: Lo de los 100,000 barriles tú le has enviado esto directamente a viso de asfalto Petroperu.

R: Sí, el día que fui a ver a Miguel le entregué una copia de esa

A: Ya, ya.

R: Y él quedó de que iba ha hablar con Bisso que es el señor que ha estado tratando con los venezolanos.

A: Ya, entonces sería interesante que en algún momento tú en la noche me recuerdes y yo delante de todos

R: Mejor ya, aparte.

A: Claro, puede ser aparte le digo: “oye, no te olvides de lo que te ha entregado Rómulo”.

R: O le llevas una copia.

A: Yo la tengo.

R: Entonces, ténte una copia en el bolsillo. Te hago recordar y se la entregas

A: Ya. La llevo en un sobre preparada.

R: Sí, porque esa es una cosas permanente, ¿no?

A: Claro, a propósito de permanente: llamé ahora a **Carmen** para que me ayudara con los polos, esa vaina y me dijo: “Dime y cómo va lo de los amigos”, porque me pregunta y siempre les he estado informando lo era lo de los gaseros, el contrato, este chico... en fin. Y medio en serio y medio sonriente me dijo: “yo hice el contacto contigo y les advertí y resulta que ahora yo estoy fuera. Yo no

soy nada”. “No, Rómulo siempre me ha dicho que... más bien Rómulo me habló de una cuestión permanente, pero ahora pues el contrato no es permanente”.

R: Ella me llamó, seguramente después de que habló contigo, porque tenía informes estaba al tanto de lo que estaba pasando. Además, siempre lo digo porque estoy conciente de lo que debe de ser ¿no? Yo siempre te hablé a ti de cómo la hacíamos participar a ella. Mira el tema para nosotros no es del todo favorable como están las cosas.

A: Claro.

R: Porque ellos se han lanzado a traer las dos naves que están ya entre el 10 y 12 de junio en Talara. Ellos se lanzaron a traer las dos naves confiando que esto no es por tres meses como esta planteado sino por tres años aspiran ellos a ganar la próxima licitación.

A: Del próximo contrato.

R: Porque cada nave traerlas desde Génova les cuesta 360 mil dólares. Es el costo de posesionamiento de la nave, o sea ahí se están gastando ellos 720 mil dólares en traer las dos naves. Por eso, ellos dan que si no hay contrato por tres años no se justificaría el gasto y no podrían nunca recuperar. Además, para ellos obtener esta adjudicación directa por tres meses, ellos han tirado el 25% del precio abajo. Entonces Petroperu está ahorrando un dólar por barril, aparte de que **Transgas** está impedido por razones reglamentarias y a pesar que tiene contrato todavía hasta el 28 de junio ellos ya podrían el 10 o 12 que están las naves acá, darle participación a estas naves, porque van a ser más modernas, más eficaces, sino más baratos que si siguieran ellos con Transgas ¿no? Son naves nuevas de menor costo - la idea es para ir posesionándolos una vez que sus naves lleguen a Talara carguen y con su primer embarque que traigan al Callao, hacerles el lanzamiento que vaya el Ministro para hacer ruido de que Petroperu moderniza su flota con naves más nuevas de mayor eficiencia etc. etc. Pero si nosotros no logramos que Miguelito hoy día se comprometa esta vez con cojones a orientar la cosa de forma tal que el contrato sea por tres o cuatro años no me acuerdo perfectamente, estamos jodidos, ¿no? Por eso, yo hasta ahora digo: “oye, vamos a hacer una colaboración para el asunto del ingeniero tal”. “Sí, sí, pero es parte todavía de nuestro arreglo, que son simples colaboraciones y eso estamos sujetos a lo que tengan de caja disponible”.

A: Claro.

R: Pero no estamos todavía en la participación del bussines, porque no tienen el bussines todavía. Están, más bien, sacando, sacando y sacando, entonces que Miguel... ellos qué cosa sostienen: el famoso **Rodríguez** que juega para Transgas que siempre se comprometía a revisar los términos técnicos etc. Y al final nunca les concedía nada. Dijo: “yo puedo poner a una persona que maneje este asunto, que es un **ing. Reyes que ahora es el jefe de Rodríguez**, pero resulta que Reyes, que es también un hombre absolutamente de Transgas como lo es Rodríguez... Entonces eso es lo que pasa: que cuando llegan las cosas a Miguel ya vienen orientadas o hacen fracasar sus intentos de que las cosas se

hagan bien. Lo que hay que pedirle ahora a **Miguel** es que haya una persona entre él y Reyes, de su confianza, con la que puedan hablar los amigos y en la que **Miguel** confíe, para que le digan: “Oye, esto es lo correcto”. Porque sino van a pasar cosas como en la nueva convocatoria licitación pública y todo lo demás plagadas de vicios una serie de cosas, porque quienes manejaban eso eran gente, pues, totalmente ajena, no solamente a lo que nosotros queríamos sino a la objetividad y limpieza del proceso, que tuvieron finalmente que anularlo por todos los vicios que hubo. Entonces que Miguel entienda eso que designe una persona que no sea Reyes, que no sea Rodríguez, de su confianza y que le reporte y pueda conversar con ellos y oriente a que las bases sean pues por lo menos objetivas y favorables.

A: Este, vino por acá Héctor Guevara. Siempre viene, es un hombre que trabajo muchos años en Petroperu, incluso fue junto con Venero, Rafael Iriarte, que felizmente ya murió, y con un apoyo, así medio hipocritón, soslayado de Víctor Chávez y esta gente nos estuvieron saboteando, pues, el contrato de gas con Shell. Acuérdate dentro del partido había gente que se dejó ganar.

R: Lamentablemente.

A: Ignorantes de mierda, Héctor Guevara después reconoció su error hace ya algunos años. Me pidió disculpas, dijo que él se había equivocado. Ahora está trabajando para GTZ, esta empresa de los hijos de Zúñiga

R: Que es una empresa muy exitosa, la que se le quemó el barco.

A: Sí, todavía no es muy exitosa. Lo que pasa es que tienen un promotor de gran puta que es Zúñiga. Es un gran vendedor hasta ahora lo único que venden es ilusiones, tienen un pozo de petróleo que los esta ayudando a sostener la empresa digamos debido a los extraordinarios precios del barril. Bueno, él cuando comentamos sobre Miguelito, ahora ultimo, me dijo: “A Miguel se lo come la administración”.

R: Esa es la verdad absoluta.

A: Yo voy a preguntarle a Guevara, a alguien que este dentro de Petroperu que...

R: Tenemos que preguntarle con quien se puede confiar.

A: Eso, quien puede ser el hombre leal.

R: Pregúntale eso y ojala que antes para sugerírselo esta noche.

A: Voy a llamarlo a Héctor Guevara.

R: Entonces a las ocho estamos listos, hermano.

A: Si, pero no te olvides del tema de Carmen.

R: Hermano, pero Carmen va a ser cuando comience el negocio.

- A: No, no te estoy reclamando no te enojés.
- R: Hermano, siempre va a estar.
- A: Hay que darle un tratamiento yo le dije cuando se trato del contrato grande Rómulo siempre me dijo a mi que había una participación para ti de carácter constante pro ahora pues es un contrato chico
- R: pero igual constantemente chico
- A: o sea si entiendo bien no se que cantidad pero mensualmente
- R: no sabemos nadie la cantidad todavía yo voy a poner todo sobre la mesa y ahí vamos ha hacer la distribución juntos
- A: entiéndeme Romulito no estoy hablando de cantidades estoy hablando de constancia
- R: positivo, positivo.
- A: no se cuanto va a ser, pero si se que existe la voluntad de darte a ti cada mes que les paguen una factura ¿te van a dar una cantidad es así?
- R: si hermano si es así
- A: eso es lo que le voy a decir par que sepa que ella va a recibir mientras dure el contrato.